Wirksames Vertriebsmanagement steigert den Umsatz - Vollzeit

Kurs-Nr. VVWV-242

Beschreibung

Als Vertriebsmitarbeiter sind Sie für die Steigerung von Umsatz und Profit maßgeblich verant-wortlich. Sie müssen auf den sich stetig verändernden Markt reagieren und die Zufriedenheit der Kunden sicherstellen. Treiben Sie entschlossen neue Lösungen voran und sorgen Sie für kontinuierliche Verbesserungsprozesse. Optimieren Sie mit Hilfe der in diesem Seminar erworbenen Instrumente und Kenntnisse die gesamte Vertriebsorganisation, um das Potenzial Ihres Marktes zukünftig noch deutlich besser auszuschöpfen!

Zielgruppe

Fach- oder Führungskräfte und Assistenten mit Vertriebsverantwortung

Inhalt

Grundlagen des Vertriebsmanagements

- Bedeutung des Vertriebsmanagements
- Selbstverständnis des Vertriebsmanagers
- Analyse – Positionierung - Umsetzung
- Marktsituationen bewerten

Kernelemente des Vertriebsmanagements

- Bedeutung von Zielen im Vertrieb
- Vertriebs-Managementplan
- Aktivitäten der Mitarbeiter steuern und messen
- Vertriebsprojekte konzipieren und erfolgreich umsetzen

Methoden und Instrumente

- Vertriebsplanung
- Selbstorganisationsgrad durch CRM-Systeme und Routenplanung
- Markt- und Kundenanalyse - BCG Portfolio - Wettbewerbsvorteile
- Neukundengewinnung und Kundenbindung

Vertriebsprozesse

- Elemente des Vertriebsprozesses
- Unternehmensstrategie und Vertriebsprozess
- Struktur der Verkaufsphasen
- Steuerung und Controlling der Verkaufsphasen

Vorkenntnisse

- Hilfreich für eine erfolgreiche Teilnahme sind grundlegende Vertriebskenntnisse.

Abschluss

- IHK-Bescheinigung

Hinweis

Sie haben noch Fragen?
In unseren FAQs finden Sie Antworten auf Ihre Fragen zu uns, unseren Lehrgängen, den Teilnahme-, Stornierungs- und Prüfungsbedingungen und mehr.

Standort und Termin

MO 09 SEP 2024

09. Sep bis 11. Sep 2024
Villingen-Schwenningen
Vollzeit

Termindetails

09:00 - 17:00 Uhr

Investition

€ 660,-
inkl. Unterlagen

Ansprechpartnerin



Aileen Höfner

07721 922-311
07721 922-9311
hoefner@vs.ihk.de

Veranstaltungsort

IHK Akademie

Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen

Wirksames Vertriebsmanagement steigert den Umsatz - Vollzeit

Veranstaltung online ansehen

https://www.ihkakademie-sbh.de/weiterbildung/details/wirksames-vertriebsmanagement-steigert-den-umsatz-vollzeit_117258

Dozenten

- Wolfgang G. Friedrich

Förderungen

- ESF Förderung

07721 922-200

akademie@vs.ihk.de

IHK Akademie
Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen