Vertrieb 4.0 – das Ende der Vertriebsmärchen - Vollzeit - Präsenz

Kurs-Nr. VVVEV

Beschreibung

Wir haben das Kaufen für den Kunden unattraktiv gemacht. Deshalb funktioniert der klassische Verkaufsprozess nicht mehr. Der Kunde will nichts mehr verkauft bekommen. Er hat schon alles. Er will zukünftig seine Kauferfahrung selbst entdecken. Es geht um eine Denkfabrik, welche neuen Entwicklungen im Vertrieb willkommen sind, damit der Kunde wieder auf uns aufmerksam wird.

- Die Zeit der Abschöpfungsmärkte ist vorbei – die Produkte und Dienstleistungen sind zu ähnlich geworden.
- Jetzt geht es darum, sein eigenes Alleinstellungsmerkmal zu schaffen.
- Lean-Management wird heute vom Kunden mit Abwanderung quittiert. So können Sie dem zukünftig entgegenwirken.
- KPI-gesteuerte Jahresziele entwürdigen die Motivation des Vertriebs.
- Der Mensch lässt sich nicht nachhaltig motivieren. Es ist viel einfacher.
- Kaltakquise ist obsolet – die KI übernimmt.
- Die Kostenfalle Nr. 1 im Vertrieb.
- Vertrieb neu denken.

Zielgruppe

Alle Unternehmensverantwortlichen in der Vertriebsführung und -entwicklung

Inhalt

- u.a. Der heutige Verkäufer ist ein Auslaufmodell
- Was ist Dein Alleinstellungsmerkmal?
- Wie man Menschen nachhaltig motiviert.
- Vertrieb – KI – CRM: die neue Handlungslogik

Abschluss

- IHK-Bescheinigung

Veranstaltung online ansehen

https://www.ihkakademie-sbh.de/weiterbildung/details/vertrieb-4-0-das-ende-der-vertriebsmaerchen-vollzeit-praesenz_119198

Standort und Termin

Termin auf Anfrage
Villingen-Schwenningen
Vollzeit - Präsenz

Termindetails

8 Unterrichtseinheiten

Investition

384,-
inkl. Unterlagen

Ansprechpartner

Marco Xanthopoulos

07721 922 264

marco.xanthopoulos@vs.ihk.de

Veranstaltungsort

IHK Akademie

Schwarzwald-Baar-Heuberg
Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen

Dozenten

- Wolfgang Bötsch

Förderungen

- ESF Förderung

Das könnte Sie interessieren

- Aktiv Verkaufen – Techniken für wirksame Verkäuferinnen & Verkäufer - Vollzeit - Präsenz
- Karrierechance Vertrieb – Vorbereitung auf Ihren Quereinstieg in den Vertrieb - Vollzeit - Präsenz
- Der Bestandskunde ist der bessere Kunde - Vollzeit - Präsenz

Kofinanziert von der Europäischen Union

Kofinanziert vom Ministerium für Soziales, Gesundheit und Integration Baden-Württemberg

07721 922-200

akademie@vs.ihk.de

IHK Akademie
Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen