

Ihr Highway to Sell - Neue Wege für eingefahrene Kunden- und Verkaufssituationen - Vollzeit



Beschreibung

Es läuft wie `s läuft! Wer länger im Vertrieb/Verkauf arbeitet, bestehende Kundenkontakte oder Neue verantwortlich betreut, sieht oft den Wald vor lauter Bäumen nicht. Man „kennt“ die Kunden und das war's...häufig ist man mit dem erreichten Lieferanteil zufrieden.

Zwei Weltkonzerne haben vor Jahren festgestellt, dass ca. 4-5% der Mitarbeiter nicht die erwarteten 100%, sondern bis zu 300% ihrer Ziele erreichten. Eine Untersuchung dieser Situation ergab, dass dies nur durch eine andere Art der Fragestellung und der Reihenfolge gelang. Stellen Sie die richtigen Fragen, bekommen Sie nicht nur die Informationen, sondern versetzen den Kunden in die Lage selber an der Lösung mitzuarbeiten. Die Grundlage hierfür steckt in diesem Begriff: **ESPAL**

Erfahrungen / Situation / Problem / Auswirkung / Lösung

In diesem Seminar wird der Unterschied zwischen guten Verkäufern und 300% Verkäufern auf-gezeigt. Die Methode der Besten ! Dieses Training ist für Mitarbeiter mit Vertriebserfahrung, die noch mehr wollen, konzipiert. Der Mitarbeiter weiß nach dem Seminar, wie er vorzugehen hat.

Inhalt

- Wie verdopple, verdreifache ich meinen Absatz?
- Wie erfahre ich den tatsächlichen Bedarf des Kunden?
- Mit welchen Techniken bringe ich den Kunden dazu, mir mehr Einkaufsvolumen zu geben?
- Eine Fragetechnik in 5 Stufen die Kunden helfen und den Umsatz deutlich heben
- Praxisgespräche werden im Seminar durchgespielt und geübt.

Abschluss

- IHK-Bescheinigung

Hinweis

Sie haben noch Fragen?

In unseren FAQs finden Sie Antworten auf Ihre Fragen zu uns, unseren Lehrgängen, den Teilnahme-, Stornierungs- und Prüfungsbedingungen und mehr.

Veranstaltung online ansehen



https://www.ihkademie-sbh.de/weiterbildung/details/ihr-highway-to-sell-neue-wege-fuer-eingefahrene-kunden-und-verkaufssituationen-vollzeit_111430

Kurs-Nr. VVHTS

Standort und Termin



Termin auf Anfrage
Villingen-Schwenningen
Vollzeit

Ansprechpartnerin



Aileen Höfner

☎ 07721 922-311

📠 07721 922-9311

✉ hoefner@vs.ihk.de

Veranstaltungsort

IHK Akademie

Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen

Dozenten

- Wolfgang G. Friedrich

Förderungen

- ESF Förderung

