Erfolgreich verhandeln im Einkauf - Vollzeit

Kurs-Nr. ELEVE-241

Beschreibung

Einkäufer und Einkaufsleiter lernen die wichtigsten Regeln der Kommunikation und der Verhandlungstechnik kennen. Anhand von einem Persönlichkeits- und Kompetenzmodells und unter Einsatz von Fallstudien üben Sie, unterstützt von Videoaufnahmen und deren Auswertung, Verhandlungen im Einkauf.

Inhalt

- Der strategische Einkauf - Einkaufsverhandlungen im Spannungsfeld von Kooperation und Firmeninteresse erfolgreich führen.
- Ablauf und Dramaturgie der Einkaufsverhandlung im Detail
- Systematische Vorbereitung der Einkaufsverhandlung: Checklisten und Tools
- Zielorientierte Gesprächsführung üben
- Grundregeln, Techniken erfolgreicher Kommunikation und Verhandlungen
- Die eigene Wirkung (Sprache, Auftreten, Kleidung) auf andere überprüfen und verstärken
- Einführung eines Persönlichkeits- und Kompetenzmodells zur besseren Selbstwahrnehmung und verbesserten Einschätzung von Verhandlungspartnern.
- Praktische Übungen von Einkaufverhandlungen

Abschluss

- IHK-Bescheinigung

Hinweis

Sie haben noch Fragen?
In unseren FAQs finden Sie Antworten auf Ihre Fragen zu uns, unseren Lehrgängen, den Teilnahme-, Stornierungs- und Prüfungsbedingungen und mehr.

Veranstaltung online ansehen

https://www.ihkakademie-sbh.de/weiterbildung/details/erfolgreich-verhandeln-im-einkauf-vollzeit_117122

Standort und Termin

DO
16
MAI 2024

16. Mai bis 17. Mai 2024
Villingen-Schwenningen
Vollzeit

Termindetails

Do + Fr, 09:00 - 17:00 Uhr

Investition

€ 540,-
inkl. Unterlagen

Ansprechpartnerin



Aileen Höfner

07721 922-311
07721 922-9311
hoefner@vs.ihk.de

Veranstaltungsort

IHK Akademie

Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen

Dozenten

- Norbert Albert

Förderungen

- ESF Förderung

Das könnte Sie interessieren

- Grundlagen des Einkaufs - Basiswissen - Vollzeit
- Expertenwissen für den Einkauf (m/w/d) - Vollzeit

07721 922-200
akademie@vs.ihk.de
IHK Akademie
Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen