

Digital Sales zur Leadgenerierung und -konvertierung - erweiterte Strategien mit generativer KI - Vollzeit



Beschreibung

Steigern Sie mit generativer KI Ihre Leads und Konversionen. Lernen Sie, personalisierte Interaktionen zu schaffen und Verkaufsstrategien zu optimieren. Transformieren Sie Ihr Digital Sales für signifikantes Wachstum.

Zielgruppe

- Dieser Lehrgang richtet sich an Vertriebsprofis, Sales Managerinnen und -Manager, Marketing- und Verkaufsleiterinnen und -leiter sowie alle, die ihre Kenntnisse im Bereich Digital Sales mit Unterstützung von generativer KI erweitern möchten. Auch Quereinsteigende, die sich für innovative Verkaufsstrategien interessieren, sind herzlich willkommen.

Inhalt

Modul 1: Einführung in Digital Sales und generative KI

- Bedeutung von Digital Sales im modernen Vertrieb
- Grundlagen und Anwendungsbereiche generativer KI im Verkaufsprozess
- Chancen und Herausforderungen bei der Integration von KI in den Vertrieb
- Ethik und Transparenz im Umgang mit generativer KI im Vertrieb

Modul 2: Erweiterte Strategien für Leadgenerierung

- Nutzung generativer KI für personalisierte Ansprache
- Entwicklung von maßgeschneiderten Angeboten durch KI-Analysen
- Integration von KI-gesteuerten Chatbots zur Leadqualifizierung
- Automatisierte Leadgenerierung und Nurturing mit generativer KI

Modul 3: Konvertierungsoptimierung mit generativer KI

- Personalisierte Verkaufsgespräche durch KI-basierte Interaktionsmodelle
- Anpassung von Verkaufsstrategien basierend auf Kundenverhalten
- Einsatz von generativer KI zur Erstellung individueller Angebote
- Kontinuierliche Anpassung der Konvertierungsstrategie durch KI-Analysen

Modul 4: Transformative Kraft von generativer KI im Vertrieb

- Integrationsmöglichkeiten für Digital Sales mit KI
- Potenziale und Entwicklungen im Bereich generativer KI im Vertrieb
- Automationschancen in bestehenden Vertriebsstrukturen

Abschluss

- IHK-Bescheinigung

Veranstaltung online ansehen



https://www.ihkademie-sbh.de/weiterbildung/details/digital-sales-zur-leadgenerierung-und-konvertierung-erweiterte-strategien-mit-generativer-ki-vollzeit_117269

Kurs-Nr. DIGIDSKI-241

Standort und Termin

DI

10

DEZ 2024

10. Dezember 2024

Villingen-Schwenningen
Vollzeit

Investition

329,-
inkl. Unterlagen

Ansprechpartnerin

Christine Schuler

✉ christine.schuler@vs.ihk.de

Veranstaltungsort

IHK Akademie

Albert-Schweitzer-Str. 7
78052 Villingen-Schwenningen

Das könnte Sie interessieren

- Vertriebsreferent (m/w/d) - Vollzeit
- Sales Manager (IHK) (m/w/d) - Vollzeit



